



地域No.1カンパニーを目指す
経営者のための

ハトマーク 不動産経営者 クリニック

> 1,100名を超える受講生!
> 不動産業界に特化したプログラム!
> 30年以上にわたるノウハウと経験!

大手に伍して戦うための
地域密着型経営戦略

人生を変える!!
会員特価 8.8万円

85.3%
業績UP!!

確かな成果

経営者のお悩み



- ・今よりもさらに業績を伸ばしたい。
- ・自社の強みや特長をもっと活かしたい。
- ・人材の育成を図りたい。

講師
カウンセラー JIRC 代表 斉子 典夫 先生



実は、最大の難敵は外部ではなく
自分の心の中にあります。
人はモチベーションと方法論があれば
必ず伸びるのです。

あなたのための「マンツーマン型クリニック研修」

不動産業界に特化した“営業マン教育”による豊富な実績と
ノウハウで、多くの企業が抱える課題を解決し、業績の向上に
つなげてきたJIRC 代表 斉子典夫先生が、あなたのための
マンツーマン型研修で、人と企業の可能性を引き出します。

JIRC株式会社 [Job Relations Creation] / 斉子 典夫 先生

1987年設立、不動産・住宅業界に特化したプログラムで営業
教育・研修・セミナーなどを実施し、30年以上にわたるノウ
ハウ・経験を蓄積する。2005年に営業マンクリニック研修を
開始し、受講生は1100名を超える。受講者の85.3%において
業績UPする確かな実績を持つ業界の第1人者である。

埼玉県宅建協会員さま「特別コース」

「ハトマーク不動産経営者クリニック」は、1回90分×2回の研修コース（2ヶ月間の間隔をおいて計2回の受講）となります。

- ・開催日程 : ご希望をお伺いしてクリニック日程を調整いたします。
- ・研修時間 : 90分間×2回
- ・対象 : 埼玉県宅建協会員経営者、経営幹部の皆様
- ・費用 : 1社1名様につき88,000円（会員特価：受講2回分・消費税込）
- ・会場 : 埼玉県宅建会館 2階「第1会議室」
- ・主催者等 : [主催] 埼玉宅建協同組合 [後援] 公益社団法人 埼玉県宅地建物取引業協会
[業務提携] JIRC株式会社

詳細は
裏面へ

ハトマーク不動産経営者クリニックのご案内

- 不動産営業マン研修の第一人者であるJRC株式会社の斉子典夫先生と加藤澄子先生が、豊富な経験とノウハウに基づき、マンツーマンスタイルのカウンセリング型研修で会員経営者の抱える悩みや問題をヒアリングし、的確なカウンセリングを行います。成功率の高い地域密着型営業戦略をシンプルで直ちに実行できる法則にして教授し業績の向上につなげます。
- 計2回のマンツーマン型研修を行うことにより、単なるアドバイスだけでなく、実践能力として確かな効果が得られます。そして、自身で考える力を身につけることができます。

マンツーマン型クリニック研修の特徴

特徴1

徹底的に現状をヒアリングし、会社・個人に最適な方法をご提案！

～画一的なメニューではありません～

特徴2

30年以上の実績に裏付けされた「実践ノウハウ」だから、すぐに見える成果！

～その場で終わりません、業績に結びつきます～

特徴3

考え方から心理状態まで変化。人間力を磨きます！

～学ぶだけではありません、自己成長力を身に付け、社風も変化～



JRC株式会社 代表取締役 斉子 典夫 先生



JRC株式会社
ヒューマンリソース事業室長
加藤 澄子(かとう すみこ) 先生

1,100名のクリニック(対話)から導かれた 基本10か条 (抜粋)

- ① 能力の格差とは**考え方(価値意識)**の格差である
- ② 自分は人生や仕事に「**どうありたいのか**」という根本の問を発し自ら答えを出すことが重要である
- ③ 今と明日を創るのは、自分の**主体的な選択(決断)**である
- ④ **小さな変化**は大きな変化を生む
- ⑤ 人への役立ちが人間的成長に欠かせない。
すなわち、**他人から必要とされ続ける**ことが幸福な人生・仕事のベクトルである

ハトマーク不動産経営者クリニックご利用のながれ

STEP1 お申込み

下記お申込み専用フォームよりお申込みください。

<https://www.takuken.or.jp/member/form/biz-clinic>
(本紙右下のバーコードからもアクセスできます！)

受付後、組合事務局よりメールにてクリニック日時・場所、受講料の振込案内をご連絡いたします。また、組合事務局より「相談内容ヒアリングシート」をメールにてお送りいたしますので、事前に提出をお願いいたします。

STEP2

クリニック研修
[第1日目]

現在の取り組むべき
テーマの明確化

⇒ 各社にて2ヶ月間の
実践トレーニング

STEP3

クリニック研修
[第2日目]

実践能力の修得

⇒ 確かな効果の顕れ
⇒ 業績UPへ！



「ハトマーク不動産経営者クリニック」のお問合せは
埼玉宅建協同組合 事務局
マンツーマンクリニック係 (高根沢/島村)

〒330-0055 さいたま市浦和区東高砂町 6-15
TEL. 048-811-1820 / FAX. 048-811-1821
E-mail. takanezawa_8@takuken.or.jp

こちらのバーコードからお申込ページへアクセス！ ▼

